

ÉCOLE D'ÉTÉ SUR LA NÉGOCIATION

Apprendre à négocier comme une ou un stratège : comment créer de la valeur et mobiliser autour d'accords durables?

Consciemment ou non, on négocie chaque jour... pour créer un partenariat d'affaires, conclure une entente hors cour, améliorer des conditions de travail, répartir des responsabilités au sein d'une équipe ou d'une famille ou élaborer un accord de cessez-le-feu dans un conflit international. Mais la véritable question demeure : **Négocie-t-on intuitivement ou stratégiquement?**

Six journées complètes : 1, 2, 3, 15, 16 et 17 juin 2026, de 8 h 30 à 16 h
En présentiel au Campus de Longueuil de l'Université de Sherbrooke

Direction scientifique : **Pr Véronique Fraser** et **Pr Sèdjro Hountohotegbè**, codirecteurs des programmes en PRD



Information et inscription

Usherbrooke.ca/droit/PRD

UDS Université de
Sherbrooke