



Université de Sherbrooke

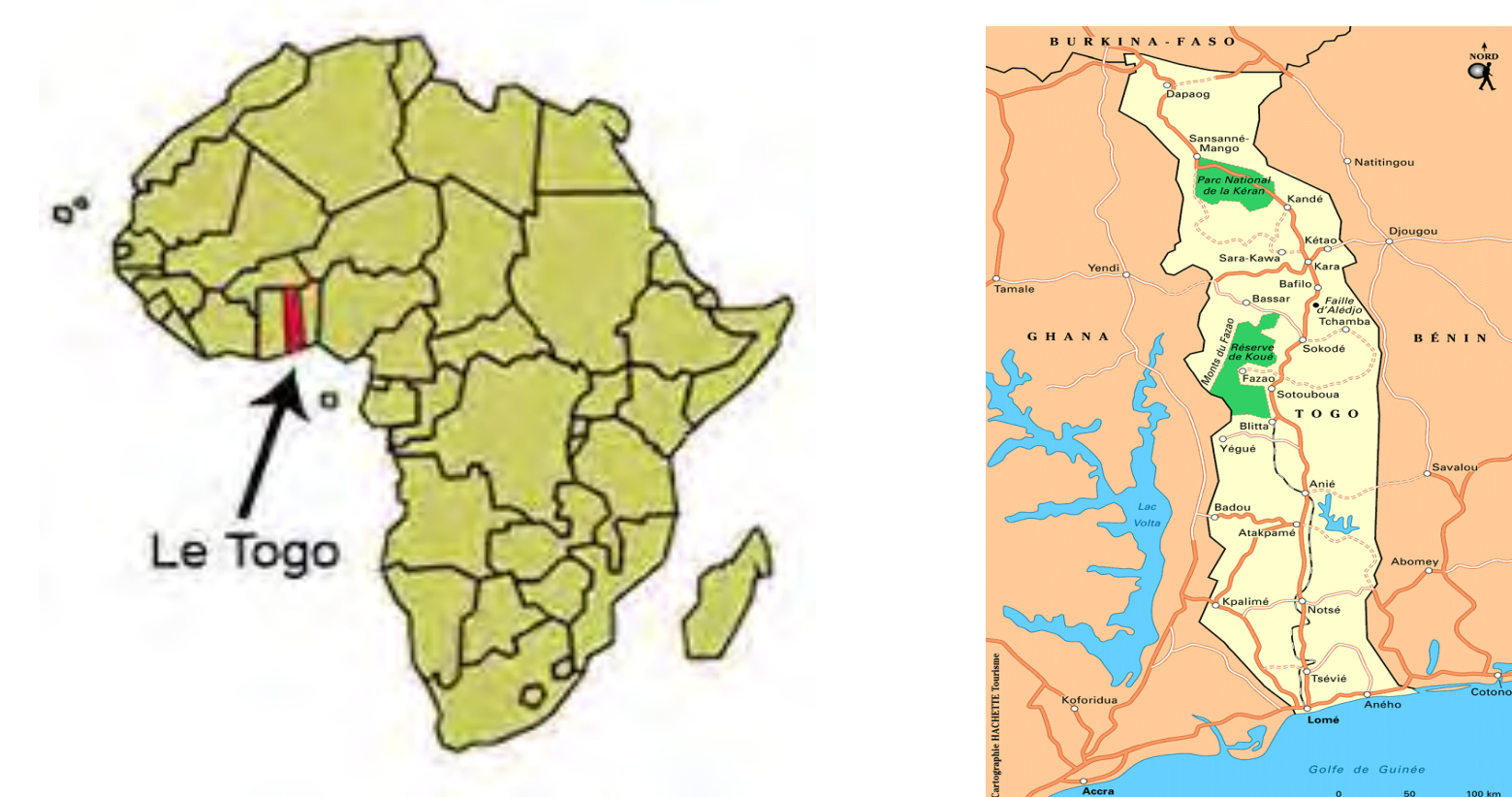
POTENTIEL COMMERCIAL DU TOGO

Fidel Médessè AMADJI, Prof. Antoine GERVAIS. Maîtrise en économique, École de gestion, Université de Sherbrooke

INTRODUCTION: Contexte

- L'Afrique est le continent où les échanges commerciaux sont les plus faibles (3% du commerce mondial selon la Banque mondiale, 2021);
- Comparé à ceux de l'Asie, de l'Europe et de l'Amérique qui représentent respectivement 36,3%, 36,9% et 23,8% du commerce mondial (Banque mondiale, 2021);
- Notre projet présente une étude de cas sur le Togo (*un pays ouest-Africain*);
- Le commerce extérieur du Togo représente 0,01% du commerce mondial (OMC, 2022).

INTRODUCTION: Situation géographique du Togo



INTRODUCTION: Question et objectifs

Le Togo exporte moins que son plein potentiel c'est-à-dire sa capacité maximale d'exporter sur les marchés internationaux. En d'autres termes, le Togo a-t-il une place à la croissance du commerce?

Pour répondre à cette question précitée, nous allons:

- Analyser les déterminants des échanges commerciaux du Togo à l'échelle agrégée vers leurs partenaires;
- Déterminer la possibilité de l'existence d'un potentiel non exploité vers leurs partenaires.

MÉTHODOLOGIE

Pour atteindre les objectifs précités, les étapes suivantes sont nécessaires:

- Méthodologie reposant sur l'équation de gravité pour avoir les valeurs du commerce prédit ou attendu;
- Estimer le commerce bilatéral pour les continents ou pays concernés (Fontagné et al (2002));
- Comparer les résultats du commerce attendu avec le commerce réel ou effectif (potentiel de commerce entre le Togo et ses partenaires commerciaux);

MÉTHODOLOGIE: Équation de gravité (1/3)

L'équation de gravité dite structurelle est retenue pour estimation:

$$T_{ijt} = \beta_{it} + \beta_{jt} + \alpha_1 dist_{ij} + \alpha_2 contig_{ijt} + \alpha_3 col_{ijt} + \alpha_4 lang_{ijt} + \alpha_5 ln relig_{ijt} + \alpha_6 ln diplo_{ijt} + \alpha_7 RTA_{ijt} + \alpha_8 comonnaie_{ijt} + \alpha_9 enclav_{ijt} + e_{ijt} \quad (1)$$

avec:

- T_{ijt} : commerce bilatéral au temps t;
- e_{ijt} : terme d'erreur exportateur i et importateur j durant l'année t;
- β_{it}, β_{jt} : respectivement les effets fixes individuels par an de l'exportateur et de l'importateur.

MÉTHODOLOGIE: Équation de gravité (2/3)

β_{it}, β_{jt} prennent en compte les termes de résistances multilatéraux ainsi que toutes les caractéristiques inobservables qui contribuent à modifier le niveau global des flux de commerce (importation ou exportation) d'un pays;

α_1 à α_9 : les coefficients à estimer relatifs à chacune des variables utilisées;

Les variables ci-dessous représentent respectivement les barrières commerciales bilatérales.

Géographiques: distance géographique ($dist_{ij}$); frontière commune: ($contig_{ijt}$); enclavement de l'un des pays partenaires ($enclav_{ijt}$)

Culturelles: langue officielle commune ($lang_{ijt}$); indices de proximité religieuse ($relig_{ijt}$)

Politiques: lien colonial (col_{ijt}); accords diplomatiques entre pays ($diplo_{ijt}$); monnaie commune ($comonnaie_{ijt}$); appartenance à une même organisation économique (RTA_{ijt})

MÉTHODOLOGIE: Équation de gravité (3/3)

On utilisera la méthode du **Poisson Pseudo Maximum Likelihood (PPML)** comme la principale technique d'estimation de l'équation de gravité

Avantages de cet estimateur:

- Fournir des estimations cohérentes même en présence d'hétéroscédasticité des erreurs et des flux nuls;
- Efficace en cas de problème de dispersion excessive;

La méthode des **Moindres Carrés Ordinaires (MCO)** servira à évaluer la sensibilité des données.

MÉTHODOLOGIE: Potentiel de commerce

Afin de calculer le **potentiel de commerce du Togo** avec ses partenaires commerciaux (c'est-à-dire part exploitée du marché exprimée en %), on utilisera l'équation suivante:

$$\text{Part exploité du marché (\%)} = \frac{\text{Echanges observés}}{\text{Echanges estimés}} * 100$$

- un ratio supérieur ou égal à 100% traduit le fait qu'il n'existe pas de potentiel commercial non exploité;
- un ratio inférieur à 100% signifie que le Togo doit exploiter davantage les possibilités commerciales avec le partenaire en question;

MÉTHODOLOGIE: Données

Variables	Unités de mesures	Source des données	Moyenne	Ecart-type	Minimum	Maximum
Exportations	Millions de dollars US	COMTRADE (ONU)	75	1950	0	563000
Importations	Millions de dollars US	COMTRADE (ONU)	77.5	1970	0	480000
Distance (en log)	Km	CEPII	8.843002	0.7824183	0.6931472	9.900433
Frontière commune	-	CEPII	0.0118919	0.1083997	0	1
Lien colonial	-	CEPII	0.1289054	0.3350953	0	1
Langue commune	-	CEPII	0.193826	0.3951056	0	1
Religion (en log)	-	CEPII	-3.093204	2.254307	-13.81551	-0.0030025
Diplomatie (en log)	-	CEPII	-0.491162	1.235847	-14.03865	1.741886
RTA	-	CEPII	0.0485216	0.2148656	0	1
Monnaie commune	-	Auteur	0.0185867	0.1350601	0	1
Enclavement	-	Auteur	0.3602871	0.4800837	0	1

- Échantillon comprenant tous les pays du monde;
- Période d'analyse retenue s'étend de 1948 à 2021;
- Le tableau ci-dessus montre un écart-type élevé associé aux flux de commerce (*Exportations & Importations*). Cela montre une dispersion élevée des flux de commerce autour de leur moyenne.

RÉSULTATS: Gravité

Variables	Gravité pour commerce bilatéral	
	MCO	PPML
Distance (log)	-1.42*** (0.0049)	-0.73*** (0.0077)
Frontière commune	0.53*** (0.0188)	0.48*** (0.0160)
Lien colonial	0.77*** (0.0120)	0.64*** (0.0392)
Langue commune	0.73*** (0.0091)	0.14*** (0.0129)
Religion (log)	0.04*** (0.0016)	-0.04*** (0.0029)
Diplomatie (log)	0.06*** (0.0027)	0.05*** (0.0041)
RTA	0.38*** (0.0110)	0.35*** (0.0154)
Monnaie commune	0.20*** (0.0279)	0.27*** (0.0195)
Enclavement	-0.28*** (0.0143)	-0.12*** (0.0254)
Observations	625714	903600
Pseudo R ²	0.73	0.95

Tous les coefficients sont significatifs au seuil de 1%. Les coefficients sont entre parenthèses

La PPML prend en compte plus d'observations que celle des MCO et ce qui concerne la qualité du modèle, la PPML est retenue (car Pseudo R² PPML > Pseudo R² MCO);

DISCUSSION: Gravité (1/2)

Les signes obtenus suivent les mêmes prédictions théoriques et présentent les signes attendus sauf la variable *proximité religieuse* entre le Togo et ses partenaires;

En effet, la proximité religieuse est en contradiction avec les prédictions de Helpman et al (2008) qui trouvent un effet positif sur le commerce bilatéral;

DISCUSSION: Gravité (2/2)

La distance géographique entre le Togo et ses partenaires et l'enclavement d'un pays partenaire exercent un **effet négatif** sur le commerce bilatéral;

Les autres variables:

- partage d'une frontière commune,
- lien colonial,
- partage d'une langue officielle commune,
- accord diplomatique entre pays,
- et appartenance à une même organisation économique régionale (RTA)

ont un **effet positif** sur le commerce bilatéral.

DISCUSSION: Potentiel de commerce

Continent	Monde	Afrique	Amérique	Asie	Europe
Potentiel de commerce					
Exportation	+629.1 millions de dollars US	+ 6.20 milliards de dollars US	- 3.574 milliards de dollars US	-1.243 milliards de dollars US	-1.131 milliards de dollars US
Importation	+958.5 millions de dollars US	+12.60 milliards de dollars US	-7.667 milliards de dollars US	-1.20 milliards de dollars US	-3.571 milliards de dollars US

Légende: + : Excédant - : Manque

CONCLUSION

À travers ce travail, les résultats obtenus ont montré en général que le Togo:

- ne possède ni un potentiel d'exportation et d'importation inexploité en destination du monde.
- est bien intégré en Afrique que d'autres pays d'Afrique que ce soient en exportation ou en importation.
- est en sous-potentiel commercial en destination des autres continents en occurrence l'Amérique, l'Asie et l'Europe.

Les chiffres montrent aussi que l'Afrique est le premier partenaire commercial du Togo, l'Europe le second partenaire. S'en suivent l'Asie et l'Amérique.